

Gesucht:

Business Development Manager in der CRM-/CX Beratung (m/w/d)

Wir wollen wachsen und unsere CRM- und Customer Experience Practice mit dir noch besser machen!

BCM. – Best Place for Best Customer Management – Best Place for Best CRM Consultants!

Bei der BCM. Best Customer Management GmbH hast du die Chance auf eine einzigartige Karriere. Unser Wachstum und unsere kontinuierliche Weiterentwicklung wollen wir mit deinen Erfahrungen und Ideen im Business Development weiter signifikant ausbauen. Werde Teil unseres Unternehmens, starte eine außergewöhnliche Karriere und hinterlasse deinen „Footprint“. Als Business Development Manager hast du die Chance, wesentlich zum Erfolg der BCM. beizutragen und gemeinsam mit uns zu wachsen.

Das erwartet dich bei uns — Erfahrungen, von denen du ein Leben lang profitierst

Als Business Development Manager (w/m/d) treibst du unseren Unternehmenserfolg voran, indem du neue und bestehende Kundenbeziehungen aufbaust, festigst und durch die Akquise neuer CRM-/CX und Digitalisierungs-Projekte Wachstum generierst.

Deine Aufgaben

- Proaktiver Aufbau neuer und bestehender Kundenbeziehungen zur Generierung neuer Opportunitäten und Kundenprojekte
- Fokus auf das signifikante Wachstum unseres Kundenportfolios; Kundenstrategie, Wachstumsplanung, Pipeline, Netzwerk, Bedarfsanalyse Business Case und Actionplan
- Generierung von Geschäftsabschlüssen auf Basis quantitativer und qualitativer Zielvorgaben
- Enge Zusammenarbeit mit der BCM.-Geschäftsführung

Das bringst du mit – Fähigkeiten, mit denen du die Zukunft gestaltest

- Erfolgreich absolviertes Studium und mindestens 5 Jahre relevante Berufserfahrung, idealerweise im Bereich Professional Services
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb komplexer Dienstleistungen und Solutions, idealerweise relevante Berufserfahrung im Bereich Business Development und Accountmanagement
- Nachweisbarer Track Record und persönliches Netzwerk bei wesentlichen Kunden.
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Deutsch sowie Englisch im Austausch mit verschiedenen (Senior) Stakeholdern bis hin zur C-Level Ebene

Das zeichnet dich aus — Eigenschaften für deinen Erfolg

- Hohe selbstständige, ergebnisorientierte und strategische Arbeitsweise, starke persönliche Präsenz nebst hoher Kommunikations- und Sozialkompetenz

- Bereitschaft zur Reisetätigkeit innerhalb Deutschlands

Das bieten wir dir – ein inspirierendes Arbeitsumfeld

- Vereinbarkeit von Beruf und Familie durch flexible Arbeitszeiten und -orte
- Einstieg bei einem jungen und vielversprechenden Unternehmen mit signifikanter Perspektive für persönliche Weiterentwicklung und Erfolg

Bewirb dich jetzt!

Wir sind neugierig auf dich und freuen uns auf deine Mail-Bewerbung. Bitte sende uns dein Anschreiben, Lebenslauf, Angaben zu deinem möglichen Startdatum und deiner Gehaltsvorstellung (gerne auch in englischer Sprache) schnell und einfach per Mail zu an Recruiting@best-customer-management.com

Noch Fragen?

Thomas Hamele, Geschäftsführender Gesellschafter der BCM., und das Recruiting-Team stehen dir gerne zur Verfügung - über recruiting@best-customer-management.com.

BCM. Talent Acquisition

BCM. Best Customer Management, Frauenstraße 22, 80469 München, Germany

E-Mail: recruiting@best-customer-management.com

Website: www.best-customer-management.com